

РЕКОМЕНДАЦИЯ

В процессе

CrowdStrike Holdings (CRWD)

Потенциал роста: -Целевая цена: \$-

Диапазон размещения: \$-

РЫНОК АКЦИЙ

Оценка капитала | DCF

США | Программное обеспечение

обзор перед ІРО

CRWD: защита от кибератак с использованием ИИ



Выручка, 2019 (млн USD)	250
EBIT, 2019 (млн USD)	-137
Прибыль, 2019 (млн USD)	-140
Чистый долг, 2019 (млн USD)	-
P/E, 2019 (x)	_
P/BV, 2019 (x)	_
EV/S, 2019 (x)	_
ROA (%)	_
ROIC (%)	_
ROE (%)	_
Маржа ЕВІТ (%)	-55
Капитализация IPO (млрд USD)	
Акций после ІРО (млн шт)	_
Акций к размещению (млн шт)	_
Объем IPO (млн USD)	_
Минимальная цена IPO (USD)	_
Максимальная цена IPO (USD)	_
Целевая цена (USD) Дата IPO	_

Дина	амика акции	а акции биржа/тикер NASDAQ /свис	
30			
20			
10			
0			

Доходность (%)	3-мес	6-мес	12-мес
Абсолютная	_	_	_
vs S&P 500	_	_	_

Абдикаримов Ерлан

Директор Департамента финансового анализа (+7) 727 311 10 64 (614) | abdikarimov@ffin.kz

Бектемиров Алем

Младший инвестиционный аналитик (+7) 727 311 10 64 (932) | bektemirov@ffin.kz



14 мая заявку на IPO подала компании CrowdStrike, разработчик платформы Falcon для защиты от кибератак. Свою известность компания получила в 2016 году, после того как приняла участие в расследовании кибератаки на Национальный комитет Демократической партии США. Компания разместит свои акции на NASDAQ под тикером «CRWD». На последнем инвестраунде компанию оценили в \$3 млрд при общей сумме привлечения в \$481 млн.

СтоwdStrike Holdings – стартап из сектора кибербезопасности, основанный в 2011 году. По состоянию на 31 января 2019 года, у компании было 2516 подписчиков по всему миру, из них 44 из списка Fortune 100, 37 из 100 ведущих мировых компаний, 9 из 20 крупнейших банков мира. В начале 2017 года компания перешла от единого предложения к 10 облачным модулям на основе подписки. По состоянию на январь 2019 года, 47% подписчиков приобрели более 4 модулей. CrowdStrike также 2 года подряд находится в списке Forbes Cloud 100, а в 2018 году заняла 6 место в списке. Главные акционеры компании - Warburg Pincus (30,3%), Accel (20,3%) и CapitalG (11,2%).

Стратегия роста — выходы на новые рынки, расширение клиентской базы и развитие экосистемы с потенциальным рынком в более \$29 млрд. Компания расширила свою платформу, что позволило увеличить потенциальные рынки с 1 до 4. Рынок корпоративной безопасности конечных точек к 2021 году достигнет \$8,7 млрд, рынок разведки угроз безопасности к 2021 году составит \$2 млрд, управление безопасностью и уязвимостью к 2021 году составит \$10,4 млрд, программное обеспечение для управления IT-услугами к 2021 году составит \$3,1 млрд и рынок управляемых служб безопасности к 2021 году составит \$5.1 млрд.

Показатели растущей SaaS-компании: трехзначный рост при сокращении убытков. В 2018 ФГ рост составил 125%, а в 2019 ФГ наблюдается небольшое замедление до 110%. В 2016 ФГ данный показатель был равен -172%, в 2019 ФГ был зафиксирован рост показателя в более 3 раза до -55%. При этом у компании отсутствуют долговые обязательства.



CrowdStrike Holdings: финансовые показатели

тчет о прибыли, млн USD	2017	2018	2019	Балансовый отчет, млн USD		2018	
Выручка	53	119	250	Наличность		63	
Себестоимость	34	54	87	Ценные бумаги		3	
Валовая прибыль	19	64	163	Дебиторская задолженность		60	
S&M	54	104	173	Отложенные комиссии		16	
R&D	39	59	85	Прочие активы		12	
G&A	16	33	42	Векселя		0	
EBITDA	(82)	(111)	(93)	Текущие активы		154	
Амортизация	8	20	44	OC		41	
EBIT	(91) 1	(1 31) 2	(137) 0	Отложенные комиссии		7 8	
Процентные расходы Прочие расходы	0	1	1	Гудвил НМА		2	
Трочие расходы Доналоговая прибыль	(90)	(128)	(135)	Прочие активы		6	
Налог	0	1	1	Долгосрочные активы		64	
чистая прибыль	(90)	(129)	(136)	Активы		218	
, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	, -,	,,	Кредиторская задолженность		12	
				Начисленные расходы		22	
Рост и маржа (%)	2017	2018	2019	Зарплата		18	
Темпы роста выручки	_	125%	110%	Отложенный доход		109	
Темпы роста EBITDA	-	-	-	Прочие обязательства		5	
Темпы роста EBIT	-	-	-	Текущие обязательства		166	
Темпы роста NOPLAT	-	-	-	Отложенные доход		50	
Темпы роста инвестированного капитала	-	-	-	Кредиты задолженность		16	
Валовая маржа	36%	54%	65%	Прочие обязательства		4	
EBITDA маржа	-156%	-94%	-37%	Долгосрочные обязательства		70	
EBIT маржа	-172%	-111%	-55%	Всего обязательства		236	
NOPLAT маржа	- -171%	-109%	-55%	Конвертируемые акции		351 -369	
Маржа чистой прибыли	-17170	-10970	-55 70	Капитал Обязательства и собственный капитал		218	
Cash Flow, млн USD CFO	(52)	(59)	(23)	Поэлементный анализ ROIC	2017	2018	
D&A	8	20	44	Маржа NOPLAT, %	-	-	
24.	ū	20	• •	ICTO, x	_	_	
CFI	(12)	(28)	(142)	AICTO, x	-	_	
CapEx	(12)	(29)	(43)	ROIC, %	_	_	
				Себестоимость/выручка, %	-64%	-46%	
CFF	17	127	190	Операционные издержки/выручка, %	-272%	-211%	
				WCTO, x	-	-	
Денежный поток	(46)	40	25	FATO, x	-	-	
Наличность на начало года	69	23	63				
Наличность на конец года	23	63	88				
				Ликвидность и структура капитала	2017	2018	
	0047	0010	0040	ЕВІТ/процентные платежи, х	-	-	
Справочные данные	2017	2018	2019	Текущая ликвидность, х	-	1,31	
Акции в обращении, млн штук	-	-	-	Долг/общая капитализация, %	-	-	
Балансовая стоимость акции, USD	_	-	-	Долг/активы, %	-	-	
	_	_	_	Долг/собственные средства, х		_	
Рыночная стоимость акции, USD			_	Долг/IC, % Собственные средства/активы, %		29%	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD	-	_	_			2370	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD	- - 12	- - 29	- 43	•	_	_	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD	- 12 -	- 29 -	- 43 -	Активы/собственный капитал, х	-	-	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD	- 12 -	- 29 -	43	•	-	-	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD	- 12 - -	- 29 - -	43	Активы/собственный капитал, х	2017	2018	
Pыночная стоимость акции, USD Pыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD	- 12 - -	- 29 - - -	43 - -	Активы/собственный капитал, х Мультипликаторы	2017	2018	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD Инвестированный капитал	- 12 - - - -	- 29 - - - -	43 - - -	Активы/собственный капитал, х Мультипликаторы Р/В, х	2017	2018	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD Инвестированный капитал	- 12 - - - -	- 29 - - - -	43 - - -	Активы/собственный капитал, х Мультипликаторы Р/В, х Р/Е, х	2017 - - -	2018	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD Инвестированный капитал	- 12 - - -	29	43 - - -	Активы/собственный капитал, х Мультипликаторы Р/В, х Р/Е, х Р/S, х	- 2017 - - -	2018	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD Инвестированный капитал EPS, USD на акцию	- - 12 - - - -	29	43 - - -	Мультипликаторы P/B, х P/E, х P/S, х EV/EBITDA, х	- 2017 - - - -	2018	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD Инвестированный капитал	- - 12 - - - -	29 - - - - -	43 - - -	Активы/собственный капитал, х Мультипликаторы Р/В, х Р/Е, х Р/S, х	- 2017 - - - -	2018	
Pыночная стоимость акции, USD Pыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD Инвестированный капитал	- - 12 - - - -	- 29 - - - -	43 - - -	Мультипликаторы P/B, х P/E, х P/S, х EV/EBITDA, х	- 2017 - - - - -	2018	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD Инвестированный капитал	- - 12 - - - -	29 - - - - -	43 - - -	Мультипликаторы P/B, х P/E, х P/S, х EV/EBITDA, х	- 2017 - - - - -	2018	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD Инвестированный капитал	- - 12 - - - -	29 - - - - -	43 - - -	Мультипликаторы P/B, х P/E, х P/S, х EV/EBITDA, х	- 2017 - - - -	2018 - - - - -	
Рыночная стоимость акции, USD Рыночная капитализация, USD EV, USD Капитальные инвестиции, USD Рабочий капитал, USD Реинвестиции, USD BV, USD Инвестированный капитал	- - 12 - - - -	29 - - - - -	43 - - -	Мультипликаторы P/B, х P/E, х P/S, х EV/EBITDA, х	- 2017 - - - -	- - - - - -	



CrowdStrike Holdings: ключевые цифры





CrowdStrike Holdings: ключевые факты

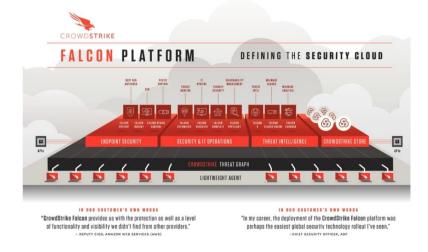
CrowdStrike Holdings – стартап из сектора кибербезопасности, основанный в 2011 году. Свою известность компания получила в 2016 году, когда приняла участие в расследовании кибератаки на Национальный комитет Демократической партии США. Атаки были проведены двумя российскими киберорганизациями - Fancy Bear и Cozy Bear.

По данным cruchbase.com, компания за всю историю привлекла \$481 млн. Последняя оценка CrowdStrike была в июне 2018 года, и тогда компанию оценили в \$3 млрд.

Главные акционеры компании - Warburg Pincus (30,3%), Accel (20,3%) и CapitalG (11,2%).

Продукт CrowdStrike. Главным продуктом CrowdStrike является платформа Falcon, которая включает в себя различные модули для защиты cloud-пространства, локальные сети на различных конечных точках (ноутбуки, ПК, различные серверы, устройства IoT).

Иллюстрация 1. Платформа Falcon



Источник: на основе данных компании

Решение состоит из агента искусственного интеллекта и облачной базы данных. Эти две запатентованные технологии беспрерывно собирают информацию, обрабатывают, анализируют её для предотвращения нарушений.

Платформа Falcon насчитывает 10 различных модулей, которые охватывают несколько крупных рынков кибербезопасности.



Endpoint Security – модули управления антивирусом, EDR, включают в себя машинное обучение для защиты от различных атак. Также присутствует функция беспрерывного анализа конечных точек.

Иллюстрация 2. Защита конечных точек платформы Falcon



Источник: на основе данных компании

Security and IT Operations – модули IT hygiene (повышение онлайнбезопасности), управление уязвимостями, поиск и реагирование на различные киберугрозы.

Иллюстрация 3. Панель мониторинга в реальном времени





Threat Intelligence – исследование угроз, поиск вредоносных программ с автоматизированной помощью для устранения возможных «зараженных» файлов.

Иллюстрация 4. Панель анализа угроз

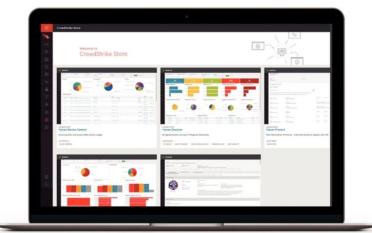


Источник: на основе данных компании

Недавно также был запущен CrowdStrike Store, который предоставляет клиентам компании единую экосистему проверенных партнеров и приложений Security Cloud.

CrowdStrike Store позволяет клиентам быстро находить и приобретать приложения доверенных партнеров, при этом партнеры могут выводить на рынок новые приложения безопасности и эффективно ориентироваться на клиентскую базу CrowdStrike.

Иллюстрация 5. Торговая площадка CrowdStrike Store



Источник: на основе данных компании

Также компания в этом году анонсировала CrowdStrike Falcon for Mobile (первое корпоративное решение EDR для мобильных устройств), которое ожидается в продажах к концу 2019 года. Falcon for Mobile позволяет выявлять передовые угрозы на мобильных устройствах, обеспечивая улучшенную видимость нежелательного доступа к конфиденциальным корпоративным данным, одновременно защищая конфиденциальность пользователей и не влияя на производительность устройства.



Клиенты компании и награды. По состоянию на 31 января 2019 года, у компании было 2516 подписчиков по всему миру, из них 44 из списка Fortune 100, 37 из 100 ведущих мировых компаний, 9 из 20 крупнейших банков мира.

CrowdStrike также 2 года подряд находится в списке Forbes Cloud 100, а в 2018 году заняла 6 место в списке.

Иллюстрация 6. Клиенты компании CrowdStrike



Источник: на основе данных компании

Иллюстрация 7. Магический квадрант Gartner

Magic Quadrant

Figure 1. Magic Quadrant for Endpoint Protection Pattorns

CHALLENGERS

LEADERS

LEADERS

Symantec

Trend Micro

ESET

Kaspersky Lab

Cylance

Palo Alto Networks

Bitdefender

Palo Alto Networks

Comodo

FireEye

FreEye

FrieEye

Fortinet

NICHE PLAYERS

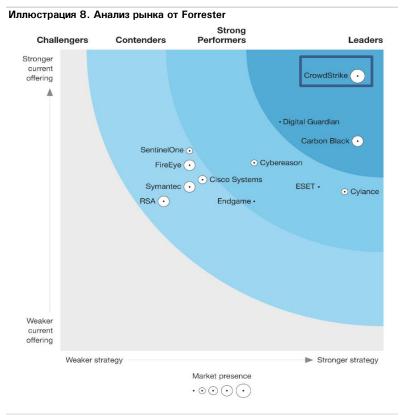
COMPLETENESS OF VISION

As of January 2018

© Gartner, Inc.

Источник: на основе данных Gartner





Источник: на основе данных Gartner

Краткая история CrowdStrike.

- Июль 2012 запуск платформы анализа угроз.
- Июнь 2013 запуск EDR (система обнаружения угроз и реакция на конечных точках).
- Август 2013 запуск модуля для поиска угроз в cloudсистеме.
- Август 2015 на всемирном экономическом форуме компания получила приз «Technology Pioneer».
- Август 2016 компания вошла в список «Inc 5000» и заняла 500 место (список быстрорастущих компаний в США).
- Февраль 2017 запуск полного облачного антивирусного модуля нового поколения.
- Май 2017 компания включена в список Disruptor 50 CNBC.
- Июль 2017 запуск «облачного» модуля поиска вредоносных программ.
- Ноябрь 2017 запуск модуля для «песочницы» специально выделенной (изолированной) среды для безопасного исполнения компьютерных программ, управления уязвимостями.
- Апрель 2018 получена награда «SC Award for Best Security Company» 2-й год подряд.
- Август 2018 запуск модуля управления устройствами.

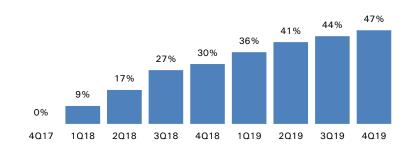


- Сентябрь 2018 получение разрешения FedRAMP (The Federal Risk and Authorization Management Program).
- Сентябрь 2018 компания заняла 6 место в списке Forbes Cloud 100.
- Октябрь 2018 компания вошла в список «Fortune Best Companies To Work For» 2-й год подряд.
- Февраль 2019 запуск первой открытой облачной платформы, приложения для обеспечения безопасности открытых конечных точек.
- Март 2019 анонсировано первое корпоративное решение EDR для мобильных устройств.

Ключевые показатели бизнеса CrowdStrike. В феврале 2017 года компания перевела свою платформу с 1 предложения продукта на несколько облачных модулей. Были добавлены IT-охрана, антивирус нового поколения, EDR, управление поиска угроз и модули с искусственным интеллектом, также после было добавлено еще 5 модулей.

Благодаря внедрению новшеств клиенты компании приобретают подписки на несколько модулей. В таблице ниже приведена статистика базы клиентов, у которых 4 и более подписок на облачных модули.

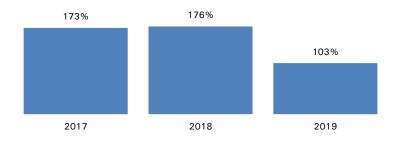
График 1. База пользователей CrowdStike с 4 и более модулями, %



Источник: на основе данных компании

Помимо этого, у компании наблюдается значительный прирост клиентской базы за последние 3 финансовых года. В 2016 ФГ у компании было 260 клиентов-подписчиков, в 2019 ФГ клиентская база выросла до 2516 - почти в 10 раз.

График 2. Рост клиентской базы компании





Потенциальный адресный рынок в более \$29,2 млрд. Изначально адресный рынок компании был только на безопасности конечных точек. Но CrowdStrike быстро расширила свою платформу, что позволило компании выйти на новые рынки.

Корпоративная безопасность конечных точек. В 2013 году компания запустила Falcon OverWatch и облачный модуль Falcon Insight, в 2017 году был запущен Falcon Prevent (EDR следующего поколения). По данным IDC, мировой рынок EDR в 2019 году составит \$7,6 млрд, а к 2021 году достигнет \$8,7 млрд.

Рынок разведки угроз безопасности. В 2012 году компания запустила новый облачный модуль Falcon X для рынка аналитики угроз. По данным IDC, мировой рынок аналитики угроз составит \$1,6 млрд, а к 2021 году составит \$2 млрд.

Управление безопасностью и уязвимостью. В 2017 году компания выпустила модуль Falcon Spotlight для работы с рынком управления уязвимостями. По данным IDC, мировой рынок управления безопасностью и уязвимостью в 2019 году составит \$8,4 млрд, а к 2021 году составит \$10,4 млрд.

Программное обеспечение для управления IT-услугами. В 2017 году компания выпустила модуль Falcon Discover (не относится к рынку безопасности). По данным IDC, мировой рынок ПО для управления IT-услугами в 2019 году составит \$2,6 млрд, а к 2021 году составит \$3,1 млрд.

Управляемые службы безопасности. В 2018 году компания выпустила модуль Falcon Complete для рынка управляемых услуг безопасности. По оценкам IDC, мировой рынок управляемых служб безопасности в 2019 году составит \$24,9 млрд, а к 2021 году достигнет \$29,6 млрд. Адресный рынок управляемых служб безопасности составляет \$5,1 млрд.

Стратегия роста.

- Расширение клиентской базы
- Выход на новые рынки
- Расширение на правительство США
- Расширение экосистемы платформы.

Конкуренция. Компания сталкивается с такими конкурентами, как:

- Поставщики устаревших антивирусных продуктов: McAfee и Symantec Corporation.
- Поставщики безопасности конечных точек: Cylance и Carbon Black.
- Поставщики сетевой безопасности: Palo Alto Networks и FireEye.



CrowdStrike Holdings: трехзначный рост, рост валовой маржи и сокращение убытков

Средние темпы роста за последние 3 года – 118%. Компания продолжает расти трехзначными цифрами. В 2018 ФГ рост составил 125%, а в 2019 ФГ наблюдается небольшое замедление до 110%.

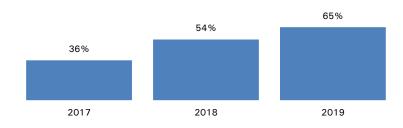
График 3. Темпы роста выручки



Источник: на основе данных компании

Тренд роста валовой маржи за последние 3 года. Валовая маржа демонстрирует значительный прирост за последние 3 года. Таким образом, валовая маржа выросла с 36% в 2017 ФГ до 65% в 2019 ФГ.

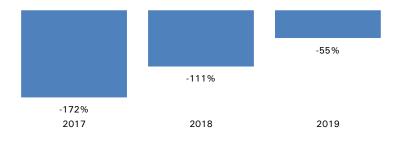
График 4. Валовая маржа, %



Источник: на основе данных компании

Рост показателя EBIT маржи в более 3 раза. Показатели EBIT маржи демонстрируют рост с 2017 ФГ. В 2016 ФГ данный показатель был равен -172%, в 2019 ФГ был зафиксирован рост показателя в более 3 раза до -55%.

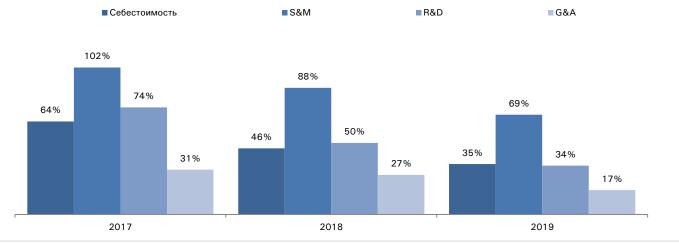
График 5. Маржа ЕВІТ, %





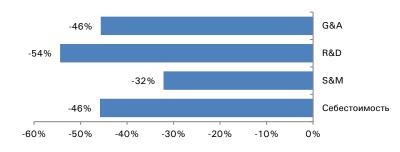
Основными драйверами сокращения расходов в порядке убывания стали расходы на R&D - с 74% до 34%, S&M - с 102% до 69% от выручки, себестоимость - с 64% до 35% и G&A с 31% до 17% от выручки.

График 6. Структура расходов CrowdStrike за 2017-2019 гг.



Источник: на основе данных компании

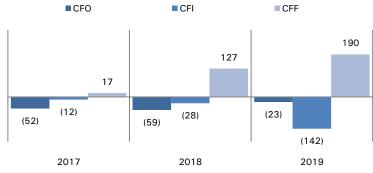
График 7. Изменение структуры затрат за период с 2017 по 2018 гг.



Источник: на основе данных компании

За последние 3 года компания дважды смогла сгенерировать наличность. Компания последние 3 года генерировала наличность за счет своей финансовой деятельности – выпуска обыкновенных и привилегированных акций.

График 8. Денежный поток CrowdStrike с 2017 по 2019 гг.





Риски: сложности привлечения новых клиентов, облачные SaaSрешения и кибератаки

SaaS-решения. Если организации не применяют облачные SaaSрешения для безопасности конечных точек, это может отрицательно повлиять на способность развивать бизнес и конечные финансовые результаты.

Привлечение новых клиентов. В случае, если компания не сможет привлекать новых клиентов, это значительно скажется на финансовых результатах компании, в том числе может повлечь снижение выручки.

Кибератаки. Как поставщик безопасности компания может стать целью кибератаки. В случае взлома репутация компании может быть испорчена.



Настоящий отчет подготовлен аналитиками компании АО «Фридом Финанс». Каждый аналитик подтверждает, что все позиции, изложенные в настоящем отчете в отношении какой-либо ценной бумаги или эмитента, точно отражают личные взгляды этого аналитика касательно любого анализируемого эмитента/ценной бумаги. Любые рекомендации или мнения, представленные в настоящем отчете, являются суждением на момент подготовки настоящего отчета. Настоящий отчет был подготовлен независимо от Компании, и любые рекомендации, и мнения, представленные в настоящем отчете, отражают исключительно точку зрения аналитика. При всей осторожности, соблюдаемой для обеспечения точности изложенных фактов, справедливости и корректности представленных рекомендаций и мнений, ни один из аналитиков, Компания, ее директора и сотрудники не устанавливали подлинность содержания настоящего отчета и, соответственно, ни один из аналитиков, Компания, ее директора и сотрудники не несут какой-либо ответственности за содержание настоящего отчета, в связи с чем информация, представленная в настоящем отчете, не может считаться точной, справедливой и полной. Ни одно лицо не несет какой-либо ответственности за какие-либо потери, возникшие в результате какого-либо использования настоящего отчета или его содержания, либо возникшие в какой-либо связи с настоящим отчетом. Каждый аналитик и/или связанные с ним лица могут предпринять действия в соответствии либо использовать информацию, содержащуюся в настоящем отчете, а также результаты аналитической работы, на основании которых составлен настоящий отчет, до его публикации. Информация, представленная в настоящем документе, не может служить основанием для принятия инвестиционных решений любым его получателем или иным лицом в отношении ценных бумаг Компании. Настоящий отчет не является оценкой стоимости бизнеса Компании, ее активов либо ценных бумаг для целей, применимых в сфере деятельности оценки стоимости.